

DIT BA

Diplôme d'Ingénierie Technique

BANQUE-ASSURANCE

Le DIT est un diplôme de spécialisation après un bac+2 habilité par l'Université de Lorraine. Les entreprises des secteurs d'activité de la banque et de l'assurance recherchent des collaborateurs ayant une formation complémentaire en back-office, front office, conseiller clientèle...Bon nombre d'étudiants s'insèrent dans le secteur bancaire en France comme au Grand Duché du Luxembourg. Les tendances annoncées dans ces secteurs révèlent une élévation des niveaux de recrutement à bac+3. Pour répondre aux attentes de ces entreprises, la formation dispense aux étudiants une culture bancaire, financière et économique nécessaire pour appréhender une situation de relation clientèle. Elle permet aux futurs diplômés d'appréhender l'entreprise banque-assurance et son environnement socio-économique en France et en Europe, de renforcer les connaissances sur les marchés de capitaux internationaux, de développer une connaissance des fiscalités européennes, de maîtriser les techniques et les produits de gestion de portefeuille et d'élaborer une démarche commerciale.

ORGANISATION

- 540h de cours
- 150h de projet tuteuré
- 18 semaines de stage

ÉVALUATION

Contrôle continu

MODALITÉS

FI : Formation Initiale

FC : Formation Continue (reprise d'études)

CANDIDATURE

Dès mars via ECANDIDAT : www.ecandidat.univ-lorraine.fr

Pour une reprise d'études, contactez le service scolarité

Tél. 03 72 74 99 07

iutlongwy-scolarite@univ-lorraine.fr

ADMISSION

DUT GEA, DUT TC

BTS Comptabilité et Gestion des Organisations

L2 AES, Economie...

Validation des Acquis Personnels et Professionnels (VAPP)

COMPÉTENCES

Environnement économique, juridique et organisationnel de l'activité bancaire et de l'assurance :

Compétences :

- Se situer dans l'environnement économique, juridique, financier et prudentiel bancaire ou assurantiel
- Acquérir le vocabulaire de base et maîtriser les concepts fondamentaux inhérents à la banque et à l'assurance

Gestion de la relation client

Compétences :

- S'approprier la dimension de la relation client dans la stratégie de l'entreprise
- Anticiper les besoins des clients et apporter une réponse adaptée aux attentes
- Comprendre, connaître et appliquer les techniques commerciales
- Conduire et conclure un entretien commercial en face à face ou à distance

Proposer des solutions bancaires adaptées aux besoins des clients

Compétences :

- Identifier les mécanismes fondamentaux des produits de la banque et de l'assurance
- Maîtriser les techniques concernant les domaines suivants : bourse, OPCVM, systèmes de liquidation et de règlement des produits financiers
- Maîtriser la fiscalité dans un cadre juridique

Contribuer au développement de la structure

Compétences :

- Utiliser les outils numériques
- Identifier, sélectionner et analyser diverses ressources
- Communiquer par oral et par écrit
- Travailler en équipe et en réseau

Métiers visés :

Conseiller clientèle, Gestionnaire assurance-vie, Conseiller commercial assurance, Agent de transfert, Opération bourse, Comptable OPC, Comptable Back-office, conseiller commercial, Assistant commercial

TEMOIGNAGE



Arrivé en tant que stagiaire en comptabilité OPC en 2011, je me suis tout de suite plu au sein de EFA. A la fin de mes 6 mois de stage, j'ai été embauché en CDD et découvert un autre groupe comptable.

La société regorge d'employés pédagogues qui m'ont permis d'apprendre énormément. L'entreprise m'a ensuite proposé un CDI au sein des activités Opérations sur Titres. Depuis maintenant 4 ans dans cette équipe, je m'épanouis chaque jour et je viens d'être nommé Responsable Adjoint de l'équipe. Les points positifs de mon poste sont la variété des tâches à accomplir au quotidien, la possibilité de transmettre à mon tour mes connaissances aux plus jeunes ainsi que la chance d'évoluer dans un environnement de travail favorable.

Christopher RONDEL promotion 2010/2011

MATÉRIEL PÉDAGOGIQUE

Logiciels de simulation



CONTACT

IUT Henri Poincaré de Longwy

Département GE A

186 rue de Lorraine
54400 COSNES ET ROMAIN
03 72 74 99 35
iutlongwy-gea@univ-lorraine.fr

www.iut-longwy.univ-lorraine.fr

Suivez-nous sur les réseaux !

